



BIST DU BEREIT FÜR DIE INTERNATIONALE BÜHNE?

Adaptive Regelsysteme GmbH (ADRESYS) ist ein Tochterunternehmen der OMICRON electronics GmbH. ADRESYS hat sich zum Ziel gesetzt, das Arbeiten mit gefährlicher elektrischer Spannung so sicher wie nur möglich zu machen. Wir haben eine Technologie entwickelt, die Arbeitsunfälle erkennt und Notfallmaßnahmen einleitet, um Leben zu retten.

Zur Erweiterung unseres Teams in **Salzburg, Österreich** suchen wir eine:n

Sales Expert:in (w/m/d)

Betreuung des weltweiten Vertriebsnetzwerkes mit Fokus auf Europa

Worum geht's?

Wir vertreiben eine völlig neuartige Smart-Textile-Lösung für die Arbeitssicherheit im Elektro- und Industriebereich. Es gibt derzeit nicht viel Vergleichbares auf dem Markt und wir möchten unser Produkt in weiteren Märkten etablieren.

- Du baust unser Vertriebsnetz mit Fokus auf Europa weiter aus und betreust unsere Vertriebspartner in allen Belangen
- Du unterstützt bei der Betreuung unseres Vertriebsnetzes in der DACH-Region
- Du betreust Key Accounts, begleitest Produkttests mit Endanwender:innen und hast dein Ohr ständig am Markt

Was bringst du mit?

- Du verfügst über einen wirtschaftlichen Abschluss im Bereich Vertrieb (FH, Uni) und besitzt idealerweise auch elektrotechnisches Fachwissen
- Deine bereits gesammelten Erfahrungen im Vertriebsbereich sind vorteilhaft
- Du bist eine kommunikative Persönlichkeit, vernetzt dich gerne und Kundenorientierung ist deine Stärke
- Du arbeitest gerne in einem interdisziplinären Team, schätzt aber auch Eigenverantwortung
- Reisetätigkeiten (bis zu 50%) sind für dich kein Problem
- Du verfügst über ausgezeichnete Englischkenntnisse. Deutsch zu sprechen fällt dir auch nicht schwer. Über weitere Fremdsprachen freuen wir uns.

Was bieten wir dir?

- Spannende Aufgaben, faire Entlohnung, Flexibilität und zahlreiche Benefits
- Ergonomische Arbeitsplätze und beste Infrastruktur - ausgezeichnet mit dem „Great Place To Work“ Award
- Kaffee, Obst, Eis und andere Verpflegung ist ausreichend und kostenlos vorhanden
- Weiterbildungsmöglichkeiten, Besuch von Workshops und Konferenzen

Das alles klingt nach einer Aufgabe wie für dich gemacht? Dann nimm Kontakt mit uns auf!

Beate Kreyer | +43 59495 2558 | beate.kreyer@omicronenergy.com

Gesetzlich vorgeschriebener Hinweis: die Bezahlung liegt deutlich über dem im Kollektivvertrag festgelegten Entlohnungsniveau. Das tatsächliche Gehalt orientiert sich an der beruflichen Qualifikation und Erfahrung.

